



2022

Taux de réussite : 90%

Taux d'insertion : 88%

2021

Taux de réussite : 88%

Taux d'insertion : 80%

Notre RESPONSABLE D'AFFAIRES SECTEUR ALIMENTAIRE

#BAC +5

#APPRENTISSAGE

#PROFESSIONNALISANT

#CPF



- Titulaire d'un Niveau 6 validé en rapport avec la formation, Bachelor et Licence Pro Commerce, gestion, L3 éco-gestion
- Ou 3 années d'expérience professionnelle
- Recrutement sur dossier, satisfaire au test TAGE MAGE



- 2 jours par semaine en centre et
- 3 jours en entreprise



- 2 ans
- 980 heures



- Ajaccio



Objectifs

Former des cadres de haut niveau immédiatement opérationnels ayant acquis une compétence « produit » spécifique et une parfaite maîtrise du management d'affaires dans les secteur alimentaire et la Grande Distribution.

Le responsable d'affaires secteur alimentaire assure les 4 grandes activités suivantes : Détecte les opportunités d'affaires, assure le meilleur positionnement marketing et commercial en termes d'offres de produits/services, manage et forme ses équipes, dirige une business-unit, un centre de profit ou une PME dans le secteur alimentaire ou de distribution.

Démarche produit

- Projet "fil rouge" piloté tout au long de l'année ayant pour finalité la création et la présentation devant un grand jury d'un produit alimentaire innovant.

Langues et expressions

- Langues appliquées au commerce et à la gestion d'entreprise.
- Anglais appliqué
- Autoformation langues

Management d'entreprise

- Gestion des ressources humaines
- Stratégie

Marketing agroalimentaire

- Marketing stratégique
- Marketing opérationnel

Droit, gestion, finance

Pilotage & développement agro-industriel

- Techniques et process
- Conception d'un produit alimentaire

Mise en situation opérationnelle

- Circuits alternatifs de distribution
- Statut alternant
- Mission unique dans l'entreprise accueillante
- Techniques et process, conception d'un produit alimentaire



VALIDATION

- Contrôle continu en cours de formation (CCF) et examen final au bout des 2 ans
- Diplôme reconnu par l'état (niveau 6) Responsable d'Affaires Agroalimentaire
- La certification proposée par le CFA est organisée en blocs de compétences.



PROFIL DU CANDIDAT

- Autonomie, esprit d'initiative
- Sens des responsabilités.
- Organisation, rigueur.
- Esprit d'équipe.



DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Direction marketing et commerciale
- Direction d'agence commerciale
- Direction régionale des ventes
- Chef des ventes
- Responsable d'enseigne
- Chef de produit, category-manager
- Direction des achats
- Responsable import-export
- Cadre du commerce et de la distribution.